



# WORDCOIN

Cryptomunteenheid,  
ondersteund door veelgevraagde online diensten  
en bestuurd op het Word Expert (WE) platform

## White Paper

[info@wordcoin.io](mailto:info@wordcoin.io)  
[wordcoin.io](http://wordcoin.io)

## Inhoudsopgave

Voorwoord.....	3
Definities.....	5
Introductie.....	6
Wat is WE.....	6
Probleem wordt Opgelost.....	9
Product .....	10
Competitieve Voordelen. ....	12
WE voordeel.....	13
WORDCOIN: Hoogste ROI van de ICO's in 2017 .....	14
Markt.....	16
Wat Drijft de Grote Vraag naar Tekstschrijversdiensten?.....	16
Wat Drijft de Grote Vraag naar Vertaaldiensten?.....	17
Wat Drijft de Grote Vraag naar SEO Promotiediensten?.....	17
Wat Drijft de Grote Vraag naar Online Reputation Management (ORM) Diensten?.....	18
Zakelijk Model.....	20
Stappenplan.....	22
ICO Voorwaarden.....	23
PRE ICO.....	23
PRE ICO Bonussen.....	23
ICO.....	24
POST ICO .....	24
Team.....	25
Technische Achtergrond.....	26
Veiligheid.....	27
Conclusie.....	28

## Voorwoord

Deze ICO is opgezet om fondsen te werven die gebruik zullen worden om het totaal nieuw internationaal platform Word Expert (WE) te vestigen en verder te ontwikkelen, gevoed door blockchain transacties en ondersteund door de enkele cryptomunteenheid WORDCOIN, gebruikt om een set wijds populaire en onderling verbonden online-gebaseerde diensten te leveren, zoals de volgende:

- **Tekstschrjven;**
- **Vertaling** naar alle mogelijke talen, inclusief proeflezing door moedertaalprekers;
- **SMM – plaatsing van posts** in social media met actieve **SEO** backlinks (posting);
- **ORM – tijdelijke mogelijkheid tot toegang tot webpagina's** op populaire websites, wat gebruikt kan worden om inhoud te publiceren en vervolgens te updaten.

Deze diensten zijn veelgevraagd en wanneer aangeboden op het begrijpbare complete platform wordt het genereren van een vermenigvuldigend effect verwacht, zoals het team heeft gezien met hun carrières. De totale marktwaarde van deze diensten zal \$1 miljard bereiken. De decentralisatie zal helpen om kosten te beperken en prijzen te verlagen door de absentie van prijzen van bemiddelaars of middeleneigenaren. Het WE platform zal zeker veel gebruikers aantrekken omdat de Contractant meer zal verdienen terwijl de Klant minder zal betalen voor de meest gevraagde online diensten.

WE platformgebruikers zullen in staat zijn om snel en professioneel vertaalwerk in meer dan 60 talen te implementeren met het noodzakelijke proeflezen door een moedertaalspreker, professionele tekstschrjversdiensten te bestellen van iedere moeilijkheidsgraad gerelateerd aan specifieke onderwerpen, iedere informatie over partnerwebsites te posten en de gehuurde pagina's of eigen websites te promoten met behulp van links naar relevante bronnen in sociale netwerken. Complexe taken zijn ook acceptabel.

De Klanten, een gemakkelijke manier zoekend om hun merk online te promoten, zullen in staat zijn precies dat te doen binnen slechts 30 minuten. Ze zullen in staat zijn de webpagina's te huren bij drukbezochte sites uit de hele wereld, inhoud en zijn vertaling naar verschillende talen te bestellen, data te stipuleren waarop deze artikelen gepubliceerd moeten worden op de gehuurde webpagina's en te stipuleren op welke data de backlinks naar deze bronnen geplaatst moeten worden op diverse thema-gerelateerde social media-accounts.

De Klant kan – binnen slechts een paar uur – zijn website vertalen in iedere taal en vervolgens onafhankelijke moedertaalsprekers engageren om de vertaling te proeflezen. Geen enkel platform is klaar om dit niveau van diensten aan te bieden op dit moment. Het zal momentum geven aan de vertalingsmarkt en voor veel bedrijven hobbels afbreken die hen ervan weerhouden nieuwe internationale markten te betreden. Vervolgens, binnen de volgende aantal maanden, zal het verkeer naar de website van de Klant geleidelijk groeien. Wanneer een gebruiker zijn bedrijfsnaam zoekt zal iedere zoekmachine alleen die pagina's tonen die de Klant heeft geleased en controleert, aan de potentiële koper de informatie presenterend die hij wil communiceren.

Om de fondsen te werven, benodigd om WE op te zetten, zullen de PRE ICO en ICO de verkoop van 70% van de enige interne munteenheid WORDCOIN mogelijk maken, welke waarde, berekend voor de gelimiteerde voorraad, zal groeien, proportioneel aan de groei van het aantal gebruikers van dit platform.

## Voordelen voor Investeerders

De investeerders zullen profiteren van het feit dat meerdere methoden tegelijkertijd gecombineerd werden in de WORDCOIN ICO om investeringsbetrouwbaarheid te verzekeren.

- Robuuste strategie om de koersprijzen van WORDCOIN te laten groeien, gebaseerd op het gelimiteerde aanbod van de cryptomunteenheid met zijn permanente groei van vraag.
- Voor 100 WORDCOINs zal de gebruiker in staat zijn om een permanente link te verkrijgen van de webpagina met een commentaarfunctie welk geplaatst is op iedere mogelijke dertig goed gepromote websites, ontwikkeld met behulp van WE;
- Gebaseerd op de ICO resultaten zullen 100.000 tokens verdeeld worden, proportioneel aan de gekochte hoeveelheid, als een gift om zijn voleinding te vieren;
- Het is mogelijk om 3-12% winst te verkrijgen in 1 maand. Bijdragen makend gedurende de PRE ICO fase (17 sep – 17 okt) geeft een unieke kans om 3% te verdienen van alle fondsen die aangetrokken werden tijdens de ICO en 3-12% te verkrijgen van de winst in slechts 1 maand. In de toekomst zal de koersprijs snel verhogen met de dynamische groei van Ethereum;
- Bonussen van tot aan 24% additionele WORDCOINs voor hen die bijdragen gedurende de 1<sup>e</sup> dag van de PRE ICO;
- Bonussen in de hoeveelheid van 10% additionele WORDCOINs voor algemene investeerders (meer dan 7 ETH) gedurende de hele campagne.

## Definities

**Word Expert (WE)** – een softwaresysteem, dat gebruikt wordt om het platform te ontwikkelen, mogelijk makend om te bestellen en te voorzien in diensten voor tekstschrijven, vertalingen, huren van de webpagina's, alsook SMM, SEO, ORM.

**WORDCOIN** – een enige cryptomunteenheid die gebruikt kan worden om de transacties op het WE platform uit te voeren.

**PRE ICO** – het eerste stadium van de fondswervingsprocedure, alwaar de marktgedreven koersprijzen voor WORDCOIN bepaald zullen worden.

**ICO (Initial Coin Offering)** – een methode om fondsen te werven, crypto-investeringen bekrachtigend, nodig om het project te onderhouden in zijn initiële stadium (inclusief het gebruik van cryptomunteenheden).

**Gebruikers** – online gebruikers die zich geregistreerd hebben op het WE platform en de transacties daarop uitvoeren.

**Tekstschrijven** – professionele activiteiten om advertentie-, presentatie- en informatieve teksten te creëren, alsook de teksten benodigd voor SEO campagnes.

**Bestelling** – een verzoek van de Klant die één of meer opdrachten bevat voor een enkele of diverse Contractanten om de gestipuleerde acties uit te voeren die gericht zijn op het bereiken van de algemene afleveringen.

**Opdracht** – individuele werkhandelingen van tekstschrijven, herschrijven, vertalingen, proeflezen, backlink-plaatsing, webpagina huren of het posten van welke informatie dan ook.

**SMM (Social Media Marketing)** – een proces om verkeer aan te trekken of het profiel van een merk of product te verheffen, social media mogelijkheden bekrachtigend.

**ORM (Online Reputation Management)** – acties om de reputatie van een bedrijf of merk online te managen, de zoekresultaten voor de relevante sleutelwoorden beïnvloedend.

**SEO (Search Engine Optimization)** – de reeksen van maatregelen in de velden van interne en externe optimalisatie die als doel hebben het hoger heffen van de posities van de website in zoekmachineresultaten voor speciale sleutelwoorden, ingevoerd door gebruikers, een toename van organisch verkeer (voor informatieve websites) of toeleidingen (voor commerciële websites) afleverend, zowel als het vervolgens ten gelden maken (winsten afleidend) van hetzelfde verkeer.

# Introductie

## Wat is WE

We presenteren je ‘s werelds eerste financiële blockchain-aangedreven product – WORD.EXPERT (WE) – een multifunctioneel platform, gebruikers mogelijk makend om te handelen in WORDCOIN, een cryptomunteenheid, ondersteund door de diensten waarin voorzien wordt. Hier kunnen gebruikers de inter-gerelateerde en gecompleteerde diensten verkrijgen, in redelijkheid verenigd binnen de kaders van het platform, met als taken:

1. WE zal ‘s werelds grootste, blockchain aangedreven tekstschrijversplatform worden. Dit systeem gebruikend zal de Klant in staat zijn om hoogwaardig materiaal te bestellen, onderwijl profiterend van de verzekeringen van smart contracts (slimme contracten). De Klant zal in staat zijn om een grote keur aan diensten te bestellen, inclusief reviews, artikelen, persberichten, boekjes, etc. Nadat hij de tekstschrijver heeft geselecteerd met de gewenste beoordeling en dezelfde prijs en voorwaarden is overeengekomen voor de bestelling zal de Klant het volledig gecompleteerde werk op tijd ontvangen, dit goedkeuren, en aan de contractant de WORDCOIN-gedennomineerde vergoedingshoeveelheid overmaken, zoals gestipuleerd door het contract. Daarna zullen beide partijen van de overeenkomst in staat zijn om de beoordelingen aan elkaars accounts toe te kennen.
2. WE zal ‘s werelds grootste blockchain aangedreven vertalingsplatform worden. De Klant zal in staat zijn om goedkope en geschikte vertalingsdiensten voor zijn website te verkrijgen, inclusief volgende proeflezing door een moedertaalspreker. Hij zal, bijvoorbeeld, slechts 15 minuten nodig hebben om een vertaling te bestellen van de website in 50 talen. Dit is een compleet nieuwe benadering van de markt in deze diensten die aangedreven wordt door decentralisatie en zal helpen de grenzen tussen landen neer te halen.
3. Bij WE zal de Klant in staat zijn om de diensten te bestellen voor SEO optimalisatie en website promotie, alsook alle andere webpagina’s die daardoor gecontroleerd worden en de informatie bevatten over zijn bedrijf of het product, deze drijvend naar de topposities van zoekmachineresultaten. Het platform gebruikend zal de Klant in staat zijn om de gedragsfactoren te managen, backlinks te plaatsen van de webpagina’s op een populaire site, social media-accounts omhoog te drijven en langdurig en hoogwaardig verkeer te ontvangen. De intuïtieve interface gebruikend zal de Klant in staat zijn om de rapporten in te zien over de voortgang van de Contractant en de afleveringen goed te keuren.
4. UNIEKE DIENST, AANGEBODEN OP HET PLATFORM– “ORM REPUTATION MANAGEMENT”. De eerste drie boven gespecificeerde werklijnen – tekstschrijven, vertalingen en SEO optimalisatie – genereren een vermenigvuldigend effect en verbeteren efficiënties in PR wanneer vergroot door een andere component – een suite van goed gepromote websites waar de Klant pagina’s kan huren en informatie kan publiceren.

De Klant, in dit geval:

- selecteert van de gepubliceerde lijst die twintig websites die de grootste relevantie hebben (bijvoorbeeld zes nieuwsbronnen, vier fora, twee populaire wetenschapswebsites, twee entertainmentwebsites en zes review-websites) en huurt vervolgens de webpagina's op deze sites, een commentaarfunctie en toegang voor moderatie voor een derde partij mogelijk makend;
- draagt de tekstschrijvers op thema-gebaseerde teksten te creëren (reviews, interviews, persberichten, artikelen) die correct verzadigde en vermengde sleutelwoorden bevatten en de frequentie voor hun publicaties specificeren;
- draagt taken op voor het kopen van backlinks van hoogwaardige websites, social media-accounts, bestelt klikken, likes en andere SEO-gerelateerde middelen.

Al deze acties namen niet meer dan 30 minuten in beslag om te voltooien aangezien de Klant ze uitvoert op hetzelfde complete platform, uitgerust met de intuïtieve interface en ondersteund door de enkele WORDCOIN cryptomunteenheid. In slechts enkele maanden, wanneer de Klant de naam van zijn bedrijf invoert, zal hij de volgende resultaten zien:





Aldus opent WE ongelimiteerde mogelijkheden om de bovenste zoekresultaten te beïnvloeden over zowat iedere zoekmachine (Google, BING, Badoo, Yahoo, Yandex en andere) voor relevante sleutelwoorden. De bedrijven worden volledig toegerust om hun online reputaties effectief te managen.

Dit betekent dat wanneer de gebruiker de naam van een bedrijf in Google invoert hij de webpagina's zal zien die de Klant controleert, de Klant in staat stellend met potentiële cliënten alleen die informatie te communiceren die het bedrijf van waarde acht. Dit betekent dat de Klant zich niet in hoeft te laten met een groot PR agentschap dat veel hogere prijzen zal vragen.



## Probleem wordt Opgelost

1. Vandaag is er wereldwijd geen verenigd platform dat in staat zal zijn om de talenten van de velden van talen, SMM en SEO samen te brengen, terwijl ook de mogelijkheden hebbend voor uitgevaardigde publicatie van materiaal in meerdere talen om reputatie online te managen.

In deze diensten wordt voorzien door aparte bemiddelaars die hun tarieven inbouwen en voorzien in diensten aan PR agentschappen die, op hun beurt, hun eigen tarieven inbouwen. Dit resulteert in tarieven die onacceptabel hoog zijn voor de Klanten, terwijl een Contractant erg weinig verdient nadat de bemiddelaars hun tarieven hebben ingenomen, welk een negatief effect heeft op de kwaliteit van de aangeboden diensten.

2. Tegelijkertijd zien de meeste bedrijven, niettegenstaande hun gerichtheid op cliënten, een toename van winstderving, veroorzaakt door negatieve feedback online in de topposities van de zoekmachine. Dit is echt een zwak punt van het wereldwijde web dat zich aftekent tegen alle voordelen die dat met zich meebrengt.

Het bedrijf kan de maximum mogelijke gerichtheid op zijn klanten hebben en hoogwaardige after-sale service, maar, gebaseerd op menselijke psychologie, heeft ieder negatief gevoel een uitlaat nodig, bijvoorbeeld op de webpagina's online, terwijl er nooit tijd is voor positieve feedback om gepost te worden. Dat is waarom 5% van de "permanent ontevreden" klanten een meerderheid van gebruikers kunnen lijken en de macht hebben om de perceptie van de diensten en goederen van het bedrijf te vormen wanneer een gebruiker "bedrijfsnaam + reviews" intypt.

De enige manier om vergissingen te voorkomen is niks te doen. Ieder bedrijf, gedreven door een actief en robuust team die de goederen of diensten creëren zal – zelfs met de beste intenties – vergissingen maken. Dat is waarom feedback van klanten zo essentieel is om het bedrijf te helpen aanpassingen te maken. Echter in de huidige conditie behouden zoekmachines oude of onware reviews, publicaties of andere documenten voor een lange tijdsduur, wat de effectieve operaties van grootschalige teams, samengebracht door het gezamenlijke doel, kan doen haperen.

Zulke negatieve stukjes informatie kunnen werknemers demotiveren en toeleidingen afschrikken wanneer zij meer proberen te leren over het bedrijf. En zulke gevallen zijn verantwoordelijk voor een hoog percentage van de algemene hoeveelheden, zoals bewezen door het feit dat het sleutelwoord "reviews" het meeste verkeer genereert. Als gevolg is het niet verassend dat bedrijven actief ernaar zoeken om de topposities van de zoekmachine te vullen met ware en nuttige informatie over de diensten en goederen waarin ze voorzien in de vorm van artikelen, persboodschappen, interviews, etc.

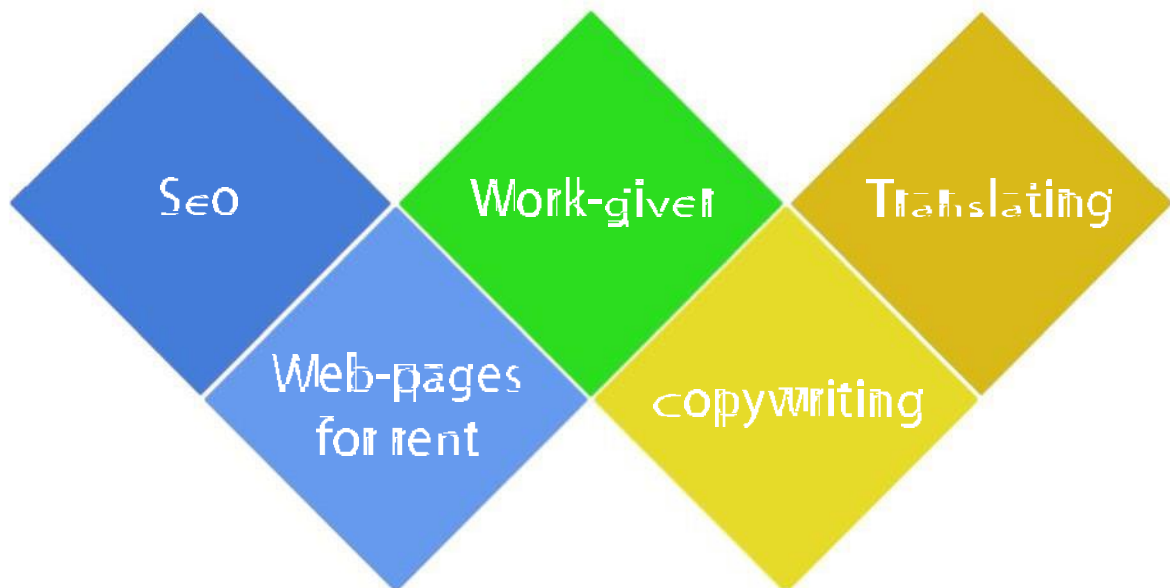
3. Additioneel hebben we al lange tijd de vraag gezien naar een compleet vertalingsplatform, het kwieke proeflezen door een moedertaalspreker mogelijk makend. Met betrekking daarop zal WE explosieve groeicijfers genereren in dit segment, aangezien het verder ontmantelen van grenzen tussen naties nauwere banden teweeg zal brengen zonder taalbarrières die in de weg staan.

Wanneer de Klant in staat is om zijn website te vertalen op een snelle en goedkoper manier in een variëteit aan talen zal dit onmiddellijk de wereldwijde markten openen.

## Product

WE platform dient als een ontmoetingspunt voor samenwerkers om samen te komen om gemakkelijke of complexe strategieën uit te rollen terwijl gewonnen wordt door de handigheid en het gemak van de intuïtieve interface en afwezigheid van nood aan bemiddelaars. De site zal twee belangrijke gebruikersgroepen hebben: Klanten, die opdrachten geven en betalen, en de Contractanten, die diensten leveren van tekstschrijven, vertalingen en/of proeflezen, tekst SEO optimalisatie, verkoop van hoogwaardige backlinks, en website-administratoren waar kopers webpagina's kunnen huren en hun inhoud controleren.

## Hoofddeelnemers aan het Gedecentraliseerde Platform



De Klant zal in staat zijn om eenmalige opdrachten te creëren, bijvoorbeeld voor het schrijven van een zeker tekst, inclusief de prijzen en voorwaarden voor voltooiing, of een langdurige taak met meerdere lagen op te zetten, inclusief de engagement van diverse Contractanten die zich bij het project zullen aansluiten wanneer de Klant heeft besloten hun aanbiedingen te accepteren.



Bij het platform zal de Klant in staat zijn om een eenmalig project op te zetten welk, bijvoorbeeld, het schrijven van een artikel benodigt, en de gewenste tariefstelling en voltooiingstermijn te specificeren. Aan de andere kant kan de Klant altijd een project met meerdere lagen creëren welk een aantal Contractanten zal engageren om goedgekeurd te worden door de Klant.

De Klant en de Contractanten kunnen besluiten over het accepteren van het aanbod met begeleiding van de beoordelingen, toegekend door eerdere partners, gebaseerd op de resultaten van eerdere overeenkomsten. Bij voltooiing van een werk kan de Klant ofwel het afgeleverde accepteren ofwel verzoeken dat een aantal veranderingen worden doorgevoerd, in geval een afdoende extensie is toegekend, als belangrijke veranderingen nodig zijn. Nadat de Klant een overeenkomst met de Contractant heeft geselecteerd en is overeengekomen zal de desbetreffende hoeveelheid, gedenomineerd in WORDCOIN, bevroren worden op de account van de Klant. Wanneer de Klant het werk heeft geaccepteerd zal de hoeveelheid overgemaakt worden naar de account van de Contractant.

Een project met meerdere lagen om merkreputatie te managen is een geweldig voorbeeld van een complexe taak met meerdere werkzaamheden welk verwerkt kan worden op het WE platform op een geoliede en voorspoedige manier. De Klant kan het vereiste veld van expertise specificeren en inzage hebben in een automatisch gegenereerde lijst van thema-gebaseerde websites waarop artikelen gepost kunnen worden alsook namen van tekstschrijvers en vertalers die alreeds werkten in dit segment en hoge beoordelingen hebben ontvangen, alsook enige andere passende Contractanten.

In de volgende fase zal de Klant aanbevelingen zien voor de structuur en deadlines voor het project, gebaseerd op eerdere succesvol voltooide projecten op het platform, welke hij gemakkelijk kan toepassen op zijn project. De Klant kan die sites selecteren die hij het meest geschikt vindt, gebaseerd op hun thema of prijsstelling, een vacature opzetten voor schrijven of herschrijven en de werkzaamheden voor publicatie en backlinking van gehuurde webpagina's voor een gestipuleerde tijdsperiode insluiten. De Klant zal de WORDCOIN-gedenomineerde prijzen die hij bereid is te betalen voor een individueel werk moeten specificeren. De Klant de opdracht verzenden naar aanbevolen Contractanten of een vacature op het platform plaatsen. Nadat een Contractant geaccepteerd is kan hij of zij onmiddellijk het werk toewijzen.

Gebruikmakend van de intuïtieve interface en AI-gedreven mogelijkheden, helpend om een uitgebreide aanbevelingslijst te creëren, zal de Klant slechts 30 minuten nodig hebben om een projectopdracht op te zetten. Daarna zal het systeem het bericht verzenden naar de Klant, ofwel via e-mail ofwel via mobiele app, wanneer een werk klaar is, zodat hij ofwel het werk kan accepteren en de beoordelingen kan instellen ofwel de Contractant kan vragen om wat veranderingen aan te brengen.

In enkele maanden zullen de gebruikers die de naam van het bedrijf van de Klant in een zoekmachine invoeren de TOP-10 resultaten zien van de webpagina's die hij huurde, bevattend de informatie die hij wenste te communiceren aan de potentiële klanten, in meerdere talen en met de maximum dekking over diverse zoekmachines.

Smart (slimme) contractanten worden gebruikt om de kernvoorwaarden te stipuleren voor opdrachten en zullen vervolgens opgeslagen worden in de blockchains. De volgende

identificaties (N; O; C; P; T; A) worden gebruikt, waar:

- N – Opdracht nummer;
- O – Klant;
- C – Contractant;
- P – Prijs;
- T – Voltooiingsperiode;
- A – Werk geaccepteerd door Klant.

Alle andere projectgerelateerde data, zoals werkelijk tekstschrijven of vertalingsmaterialen, beoordelingen, geposte backlinks, zullen opgeslagen worden op de servers, het systeem snel en vrij van overbelastingen werkend makend.

Alle betalingen op WE zullen gemaakt worden in de WORDCOIN cryptomunteenheid, vastgepind op de waarde van de aangeboden diensten aldaar. WORDCOIN zal continue groeicijfers genereren, gestuwd door een gelimiteerde voorraad en versnelde groei in vraag naar de diensten van het platform.

## **Competitieve Voordelen**

Het platform wordt geacht een grote aantrekkingskracht te hebben voor zowel de Klanten als Contractanten omdat het mogelijk zal maken bemiddelaars te verwijderen uit de aanbodsketen, te voorzien in hoogwaardige diensten op een snelle en goedkoper manier, onderwijl ook de betaling voor Contractanten te doen groeien. Bedrijven zullen het gemakkelijk vinden om hun reputatie te managen op een snelle en effectieve manier terwijl ze tijd en energie besparen en winnen aan nieuwe mogelijkheden om de wereldwijde markten aan te boren met behulp van het unieke vertalingen-ecosysteem.

Dit zijn de belangrijkste voordelen van het gedecentraliseerde WE platform:

- Voor de eerste keer ooit kan de intuïtieve interface worden gebruikt om de veelbenodigde diensten met gereduceerde tijd en geldkosten te verkrijgen.
- Internationale schaal, geen vergelijkbaren hebbend waar het dekking betreft.
- Verlagen van prijzen door platform-decentralisatie en afwezigheid van een eigenaar die superwinsten zoekt. Aangedreven door blockchain zal het platform de bemiddelaarskosten verwijderen van de prijs voor de diensten daar aangeboden.

- Alle transacties worden ondersteund door smart contracts (slimme contracten) en blockchain, wat veiligheid en vertrouwelijkheid mogelijk maakt.
- Het interne aanbevelingssysteem gebruikend zal de Klant gemakkelijk een juiste Contractant vinden.
- Het interne aanbevelingssysteem zal de Klant helpen om de Contractant die geschikt voor hem is gemakkelijk te vinden, wijl ook de nieuwkomers aanzettend om te streven naar het professionele handelingsniveau.
- Het interne aanbevelingssysteem zal helpen om de juiste Contractant te vinden en nieuwe gebruikers aanzetten tot het volgen van de regels en de benodigde kwaliteitsstandaarden te bereiken.
- Een vermenigvuldigend effect van gebruik van de op het platform aangeboden diensten voor tekstschrijven, vertalingen, SEO en huren van de webpagina's, tijd en kosten reducerend en de vraag naar de aangeboden diensten significant doen groeien.
- De synergiën van een bundel van tekstschrijven, vertalingen, SEO en webpaginaverhuur zal het effect hebben dat het zal helpen om tijd en kosten te reduceren, wijl ook de vraag naar de diensten hier aangeboden sterk te stuwen.
- De combinatie van deze voordelen, gepaard gaand met het uitrollen van een wereldwijde PR campagne, zal het WE platform helpen nieuwe gebruikers aan te trekken, de daarop volgende groeiende koersprijs van WORDCOIN te stuwen, zijnde de enige munteenheid op het platform en uitgegeven in het volledig volume vanaf het begin.

## **WE voordeel**

Door het feit dat de nieuwe platformtransactiekosten significant gereduceerd zullen worden zullen zakelijke processen geoptimaliseerd worden en zal meer werkgelegenheid gecreëerd worden. Hieronder worden slechts enkele van onze voordelen gepresenteerd:

Mensen besteden dagelijks veel tijd voor hun transport naar werk, en gemiddeld duurt dat 2 uur per dag. Veel bedrijven zijn alreeds tot de oplossing gekomen om de meeste van hun werknemers vanaf een afstand te laten werken, elkaar niet storend. 10.000.000 gebruikers zullen dagelijks 20 miljoen werkuren besparen (en dat is 833.000 dagen, of 2.283 jaren, of gemiddeld 40 mensenlevens).

De afname van tijd nodig om op het werk te arriveren heeft een ander indirect voordeel. Wegen zijn minder druk, zij die rijden toelatend om tijd te besparen. Openbaar vervoer wordt leger, verkeersveiligheid neemt toe, brandstof- en autodienstkosten worden gereduceerd, de milieucondities verbeteren.



Als bijvoorbeeld slechts 20% van alle eerste gebruikers auto rijden, per dag 2 liter brandstof verbruikend, kunnen ze meer dan \$6.000.000 besparen (exclusief afschrijvingskosten), werkend op ons platform.

Vanwege WE decentralisatie worden alle bemiddelaarskosten uitgesloten van de opdrachtprizen. Dat betekent dat de meerderheid van bemiddelaars zal verdwijnen, en het economisch model zal effectiever worden omdat het mensen zal toestaan om te schakelen van bemiddelingszaken naar andere interessante taken. Als resultaat betalen bedrijven minder voor werken geïmplementeerd door auteurs, en de auteurs verdienen meer. Gemiddelde extra kosten voor platformeigenaren en PR agentschappen reiken tot aan 30%. Als deze uitgesloten worden, met het gemiddelde van \$50 voor de opdrachtprijs en 5.000.000 opdrachten voltooid per dag, zullen bedrijven en auteurs \$75.000.000 overhouden.

Bedrijven besparen geld op kantoorhuur omdat de gehuurde plaatsen zullen afnemen. Wanneer de gemiddelde huurprijs \$0,50 per vierkante meter is kunnen bedrijven dagelijks \$30.000.000 besparen.

WE staat toe nieuwe werkgelegenheid te creëren. Veel mensen bevinden zich ver van de plaatsen waar ze hun kennis en vaardigheden zouden kunnen toepassen. Met behulp van een uitgebreide advertentiecampagne zullen velen van hen leren over het voordeel van het WE platform en zullen er op afstand bij aansluiten. WE zal auteurs helpen meer te verdienen dan op reguliere freelance platformen vanwege zijn decentralisatie, toestaan dat het welzijn van verschillende verre regionen van de wereld omhoog gaat.

Het is duidelijk dat de bovenstaand gepresenteerde cijfers en data tamelijk conditioneel zijn, maar ze geven een visuele representatie van de echte voordelen die gedecentraliseerde systemen de wereld brengen, in hun geheel en WE in het bijzonder.

Vanwege deze voordelen en na een wereldwijde PR campagne-implementatie zal het WE platform meer nieuwe gebruikers aantrekken, leidend tot de permanente groei van de enige interne munteenheid WORDCOIN, die initieel uitgegeven zal worden in de hoeveelheid van 100%. Dat betekent dat de vraag naar het cryptogeld constant zal groeien voor investering en spaaropslag.

## **WORDCOIN: Hoogste ROI van de ICO's in 2017**

De internet cryptogeldeenheid zal veranderen in een voordelig investeringsvoertuig, gestuwd door de volgende factoren:

1. Het platform zal 100% WORDCOINs uitgeven bij het begin. De startkoersprijs voor WORDCOIN zal gesteld worden bij de pre-ICO waar 2.000.000 munten verkocht zullen worden. De hoeveelheid van de fondsen, geworven bij de pre-ICO, zal gedeeld worden door 2 miljoen WORDCOINs, in staat stellend om de USD-denominatie koersprijs te bepalen. WORDCOIN kan naar beneden gedeeld worden tot 8 decimalen, iedere crisis in liquiditeit of deflationaire druk voorkomend.

2. Consistent groeiend lidmaatschap van het platform en correlerende verhoging in de vraag naar de diensten daar aangeboden zal de munt een geweldige keuze maken voor investering.
3. Gedurende de drie maanden periode volgend op de platformlancering zal de WORDCOIN-circulatie gereguleerd worden door de volgende regels:
  - De Klanten zullen alleen in staat zijn WORDCOINs te kopen van de investeerders bij het interne beurssysteem. Vervolgens zullen ze in staat zijn deze exclusief te gebruiken om te betalen voor de diensten die de Contractanten aanbieden en het huren van platformen.
  - De klanten zullen alleen in staat zijn om WORDCOINs te kopen van de investeerders bij de interne beurs. Ze zullen in staat zijn de gekochte munten te gebruiken, alleen om de diensten van de Contractanten te verkrijgen en om de webpagina's te huren.
  - Alleen de Contractanten zullen in staat zijn te wisselen tussen WORDCOINs en andere munteenheden bij de interne beurs.
  - Tegelijkertijd zal een grootschalige PR campagne uitrollen, erop uit zijnde om nieuwe gebruikers aan te trekken en hen te belonen in WORDCOINs voor de werken die ze creëren of voltooiën.

Op deze manier, tegen de tijd dat WORDCOIN vrij zwerft bij andere beurzen, zullen zijn prijzen sterk gestuwd zijn door een consistente groeitrend.

4. Tijdens het eerste stadium zal een terugneming van het volledige bedrag verrekend worden met een hogere prijs zoals vergeleken met het omzetten van slechts een 10% aandeel. Deze maatregel, gepaard gaand met groeiende prijzen, zal de Gebruikers ertoe aanzetten hun WORDCOINs te houden als betrouwbaar voertuig om te sparen en te investeren. Tegelijkertijd zullen de kosten gehouden worden op bescheiden niveaus van 0,5 tot 1,5 percentage en zullen deze exclusief gebruikt worden om het systeemfunctioneren te ondersteunen.
5. Ongeacht de prijzen die de cryptomunteenheid en andere operatoren zullen hebben kun je gedurende de eerste jaren met 100 WORDCOINs een permanente webpagina kopen bij elk van de dertig sites, gepromoot met het gebruik van het WE platform, waar je iedere inhoud kan publiceren, commentariëren en modereren.

Als je 1.000 WORDCOINs gebruikt om 10 zulke webpagina's te kopen en ze vervolgens update met relevante informatie zal je altijd controle hebben over wat de zoekmachine toont in zijn Top-10! Wanneer bepaald op de open markt staat de prijs voor het huren van zulke pagina's op ongeveer 1.500 USD per jaar, wat toont dat WORDCOIN zal winnen van het vastpinnen van de prijs voor deze dienst.

6. Binnen twee jaar plant het team om twee nieuwe projecten te lanceren waarin WORDCOIN ook gebruikt zal worden als interne munteenheid, wat een positief effect zal hebben op zijn waarde.

7. De Grondleggers en Adviseurs zullen de WORDCOIN-gedemineerde beloning ontvangen voor het vestigen van het WE platform, oplopend tot 500.000, hen geëngageerd makend om de langdurige prijsgroei in WORDCOIN af te leveren, d.w.z. het platform populair te maken en zijn geoliede operatie mogelijk te maken.
8. In deze tijd is de markt van onbeveiligde cryptomunteenheden voldoende gesegmenteerd geraakt en een veelheid van cryptomunteenheden hebben de marktniches ingenomen. Nu, om cryptogeld een sterke positie te laten innemen en hoge en consistente groei te laten tonen, moet dit ondersteund worden door veelgevraagde goederen en/of diensten waarvoor alleen in deze geldeenheden betalingen gemaakt kunnen worden. Als gevolg moeten de sterk winstgevendende cryptomunteenheden die snelle groei kunnen claimen in een korte tijdsduur en superwinst voor investeerders kunnen afleveren vastgepind worden op gevraagde diensten op populaire platformen. WORDCOIN komt aan deze beschrijving tegemoet en belooft een ROI voor ICO-niveau-investeerders die hun meest rooskleurige verwachtingen overtreft.

## **Markt**

De markt voor de diensten die aangeboden zullen worden op het platform heeft geen vergelijkbare concurrent online. Bij WE worden deze diensten aangeboden op een holistische manier, intuïtief, snel, goedkoop en hoogkwalitatief gebruik mogelijk makend. Als gevolg zal het platform niet alleen een vermenigvuldigend effect genereren met betrekking tot toepassingen afgeleid van een gecombineerde voorziening van deze diensten maar kan het ook significante veranderingen veroorzaken in de structuur en het uitzicht van de algemene markt.

## **Wat Drijft de Grote Vraag naar Tekstschrijversdiensten?**

Tekstschrijven is één van de meest gevraagde sleutelberoepen op het Internet en heeft de grootste hoeveelheid werkaanbiedingen. Dit kan uitgelegd worden: Het Internet is opgebouwd met teksten, met websites die titels, passages, beschrijvingen en teksten van diverse typen bevatten. Dagelijks verschijnen er miljoenen nieuwsartikelen, posts en andere publicaties online. De tekst is aldus de enige bron van informatie die gemakkelijk herkend kan worden door zowel mensen als zoekmachines.

Voor de website om een toppositie in te nemen in Google en andere zoekmachines moet de eigenaar regelmatig nuttige en unieke informatie publiceren en updaten, met een correct verzadigingsniveau in sleutelwoorden, interessant zijnde voor gebruikers. Als gevolg is tekstschrijven essentieel voor de succesvolle ontwikkeling van de website, een toename van het aantal van zijn pagina's en zijn promotie en verkeer.

Als we naar het wereldwijde web kijken vanuit een ander perspectief zijn 99.9% van de websites die we bezoeken gecreëerd om publiek van lezers/kijkers aan te trekken en winsten af te leiden van advertenties van de goederen/diensten die het bedrijf zelf produceert of uitbesteedt aan iemand anders. Om een groot publiek aan te trekken moet het bedrijf informatie posten waarin mensen geïnteresseerd zijn, d.w.z. teksten gecreëerd door externe tekstschrijvers of de website-eigenaar zelf.



Vandaag de dag staat de kapitalisatie van de tekstschrijversmarkt op 1,5 triljoen USD. Zelfs verantwoordelijk voor zulk een hoog volume is het niet gemakkelijk om echt goede tekstschrijvers te vinden en de nood is al lang gezien aan het complete gedecentraliseerde platform dat de completerende diensten en gebruikers voor voordeel samenbrengt door zijn intuïtieve interface. WE zal het voor massamedia-uitingen, magazines, online edities en ieder ander bedrijf mogelijk maken om zich te verwijderen van staftekstschrijvers en werknemers in te huren via het platform.

## **Wat Drijft de Grote Vraag naar Vertaaldiensten?**

De versnelde mate waarmee de markten zich hebben ontwikkeld heeft ervoor gezorgd dat de internationale banden tussen individuen en bedrijven overal in de wereld versterkten. Wanneer een bedrijf besluit om te kijken naar nieuwe manieren om verkopen te doen groeien en zijn dekking uit te breiden zoekt het naar lange-termijn samenwerkingscontracten, ontwikkelt het marketingstrategieën om de goederen en diensten te promoten en zoekt het naar internationale partners.

Om internationale markten aan te boren moet het bedrijf een grondige analyse van statistieken uitvoeren, grootschalige advertenciacampagnes ontwikkelen, financiële rapportages voorbereiden en advertentiematerialen en website vertalen. Tegelijkertijd groeit de documentenomzet vele malen, een grote vraag naar vertalingen aansporend.

De vraag naar het continue ontmantelen van de grenzen en de reductie van transactiekosten voor deze dienst werd een lange tijd geleden gevormd en is niet voldaan door de afwezigheid van een wereldwijd online platform waar het mogelijk zou zijn om een document te vertalen van één taal naar een andere, daarbij ook de confirmatie krijgend van de correctheid van de vertaling door een moedertaalspreker. Deze nieuwe technologie zal het proces significant stroomlijnen, een nieuw momentum geven aan de vertalingsmarkt en zijn volumes vergroten van de huidige valuatie van 70 miljard USD naar totaal nieuwe niveaus.

## **Wat Drijft de Grote Vraag naar SEO Promotiediensten?**

Na het directe verkeer komt het grootste deel van het verkeer van zoekmachines waarvan het aandeel ongeveer 30% betreft, backlinkverkeer rond 25% en social mediaverkeer rond 8%. Wanneer gebruikers op natuurlijk geplaatste backlinks klikken met de wens om toegang te krijgen tot nuttige inhoud op een gepromote website helpt dit om potentiële klanten aan te trekken, hen naar de website te lokken, nieuwe toeleidingen te krijgen en de website te laten groeien in de zoekmachines voor relevante sleutelwoorden.

Als gevolg is er grote vraag naar de plaatsing van actieve hoogwaardige backlinks van thema-gerelateerde en populaire websites, blogs en social media. Het voorzien in deze functie op het verenigd gedecentraliseerd platform WE zal, wanneer gebundeld met de andere daar gepresenteerde diensten, het vermenigvuldigend effect genereren.

## **Wat Drijft de Grote Vraag naar Online Reputation Management (ORM) Diensten?**

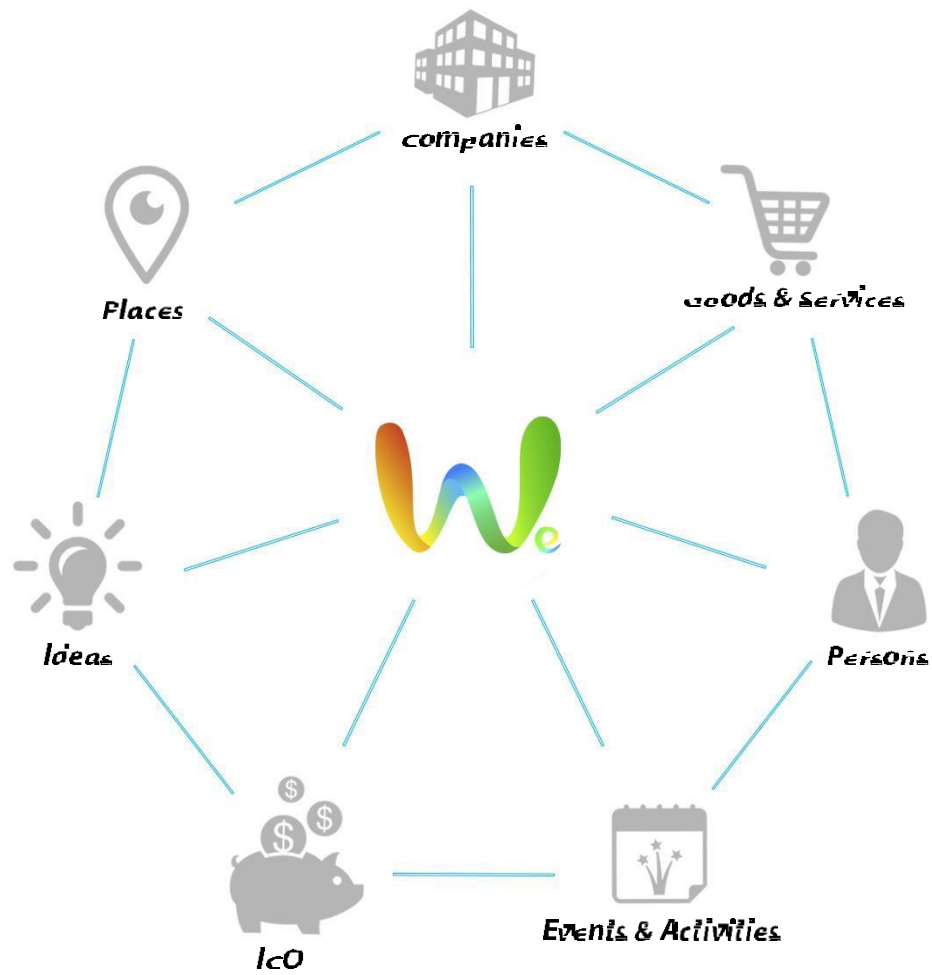
Bijgevoegd aan de evidente voordelen heeft het gebrek aan controle over de online informatievelden een aantal risico's voor het bedrijf: zowel wat zwarte PR door immorele concurrenten betreft als een niet-objectieve benadering tot het inschatten van de kwaliteit van het werk van het bedrijf, ongeacht hoe betrokken en klantgericht het is.

Deze negatieve feedbacks worden vaak getoond in de top-zoekmachineresultaten voor de sleutelwoorden "bedrijfsnaam" en "bedrijfsnaam + reviews". Tot op heden hebben bedrijven niet de mogelijkheden gehad om de verspreiding van zulke negatieve informatie online te controleren, resulterend in het verlaten van de markten door veel bedrijven omdat de potentiële klanten besloten tegen een samenwerking in het stadium van het verzamelen van informatie in de zoekmachineresultaten, zelfs niet probeerend om een telefoontje te plegen naar de verkoopafdeling.

In deze omstandigheden behoeft de vrije en ongereguleerde informatieruimte een balancerend gedecentraliseerd instrument dat het mogelijk maakt om nauwkeurige informatie aan het doelpubliek te communiceren. Daarom is de vraag naar online reputatiemanagement zo groot bij het management van bedrijven, zijnde volledig bewust van de schaal van verliezen die ze oplopen als resultaat van sommige commentaren op websites die voortgestuwd worden naar de top-10 resultaten van de zoekmachine voor relevante sleutelwoorden. In een dergelijk geval zal geen enkel advertentiebudget helpen om nieuwe toelidingen te krijgen. Er is slechts één uitweg: de topresultaten onder controle te krijgen.

De vraag naar deze dienst wordt niet alleen gedreven door de bedrijven die bereid zijn om de ware informatie te communiceren naar de topposities van zoekresultaten over zichzelf, hun producten en diensten maar ook door de ORM methoden die gebruikt worden om populariteit te brengen aan particuliere personen, plaatsen, evenementen en campagnes, toeristische plaatsen, nieuwe ideeën en ICO's.

# Wanneer ORM het Beste Werkt



## **Zakelijk Model**

Nadat het WE platform gevestigd en gelanceerd is zal het hoofddoel zijn om informatie hierover te communiceren en over zijn voordelen voor de potentiële toekomstige Gebruikers. Onze marketingspecialisten hebben een gedetailleerd plan ontwikkeld dat het snel aantrekken van nieuwe Klanten, Contractanten en Platforms mogelijk zal maken, bekrachtiging leverend aan een actieve PR campagne over verscheidene landen en regionen in gespecialiseerde massamedia, alsook de minder dure parallel gerichte PR activiteit onder de Gebruikers, verscheidene geïsoleerde freelance platformen, social mediagroepen, Telegram, Wechat, Slack en andere kanalen.

Het aantal nieuw geregistreerde Gebruikers zal constant groeien in aritmische progressie aangezien ten eerste het WE platform allereerst onverslaanbare voordelen zal bieden vergeleken met andere freelance kanalen, en ten tweede aangezien gedurende de eerste maanden alle nieuwe Gebruikers bij registratie en bij succesvolle voltooiing van een werk WORDCOIN-gedetermineerde bonussen zullen ontvangen, gereserveerd volgens de ICO voor deze doelen.

Nadat het aantal gebruikers 5.000.000 heeft bereikt binnen de eerste aantal maanden zal het “mond-tot-mond” effect zich doen gelden en het WE platform zal starten met zich te ontwikkelen op zichzelf middels de Gebruiker die door gaat met het actief gebruiken van het systeem.

## **Kostenstructuur Gerelateerd aan Volumes van Geworven Fondsen**

### **Internationale Vertalingsbeurs (20 Talen)**

Diensten aangeboden op het platform: vertaling van inhoud vanaf/tot de 20 meest populaire talen

\$ 390.000 Platform Creatie  
\$ 350.000 PR  
\$ 50.000 Administratiekosten

Totaal: \$ 790.000

### **Internationale Beurs voor Transacties en Tekstschrijven (20 Talen)**

Diensten aangeboden op het platform: vertaling van inhoud, tekstschrijven en herschrijven vanaf/tot de 20 meest populaire talen

\$ 770.000 Platform Creatie  
\$ 650.000 PR  
\$ 90.000 Administratiekosten

Totaal: \$ 1.510.000

### **Internationale Beurs voor Vertalingen en Tekstschrijven (20 Talen) + SMM Module**

Diensten aangeboden op het platform: vertaling van inhoud, tekstschrijven en herschrijven vanaf/tot de 20 meest populaire talen, opdrachten posten voor het creëren van posts in groepen en social media

\$ 1.030.000 Platform Creatie  
\$ 970.000 PR  
\$ 170.000 Administratiekosten

Totaal: \$ 2.170.000

### **Internationale Beurs voor Vertalingen en Tekstschrijven (20 Talen) + SMM Module + ORM**

Diensten aangeboden op het platform: vertaling van inhoud, tekstschrijven en herschrijven vanaf/tot de 20 meest populaire talen, opdrachten posten voor het creëren van posts in groepen en social media, ORM bekrachtiging partnerwebsites

\$ 1.570.000 Platform Creatie  
\$ 1.390.000 PR  
\$ 250.000 Administratiekosten

Totaal: \$ 3.210.000

### **Internationale Beurs voor Vertalingen en Tekstschrijven (20 Talen) + SMM Module + ORM Bekrachtiging eigen websites**

Diensten aangeboden op het platform: vertaling van inhoud, tekstschrijven en herschrijven vanaf/tot de 20 meest populaire talen, opdrachten posten voor het creëren van posts in groepen en social media, ORM bekrachtiging partnerwebsites

\$ 2.170.000 Platform Creatie  
\$ 1.970.000 PR  
\$ 380.000 Administratiekosten

Informatiewebsites

\$ 855.000 (28.500\*30) Meertalige Review Sites (EN | SP | RU | FR | PT | AR)  
\$ 585.000 (19.500\*30) Nieuwsportalen (EN | SP | RU | FR | PT | AR)  
\$ 480.000 (8.000\*60) Meertalige Portalen

Totaal: \$ 6.640.000

De groeiende fondsen zullen gebruikt worden voor het vermeerderen van het aantal talen gepresenteerd op de website, nuttige modules en het vestigen van een groot aantal nieuwswebsites in het systeem. Daarbij zal het team meer kapitaalintensieve PR-activiteiten uitvoeren ter bekrachtiging van een verankering in massamedia, TV en ster-beïnvloeders om snel het platformprofiel omhoog te brengen.

In een dergelijk geval zullen de belangrijkste volgende kosten gespendeerd worden aan de assertieve promotie van het platform, gebruikmakend van advertentiekkanalen met een groot publiek in zoveel mogelijk regionen.

De belangrijkste advertentiekkanalen: Facebook, Wechat, TV, radio, massamedia, thematische programma's, contextadvertering, gerichte of her-gerichte advertering.

Afhankelijk van het aantal regionen die gedekt worden door deze advertentiecampaagne en zijn lengte zullen zijn kosten variëren van additioneel \$ 3.000.000 tot \$ 20.000.000.

Hoe meer fondsen aangetrokken zullen worden hoe sneller de WORDCOIN prijs zal groeien omdat zijn vraag zal toenemen met het groeiend aantal aangetrokken nieuwe gebruikers.

## Stappenplan

Het project heeft de volgende vier kernprojecten:

- Fondswerving (ICO);
- Vestiging;
- Lancering;
- Ontwikkeling.

Dit is de stadium-na-stadium tijdlijn voor dit project:

- Stadium 1. “Fondswerving”, **17 September – 17 Oktober**  
ICO om WORDCOIN tokens te verkopen. Actieve dekking over massamedia, conferenties, fora, social media en chats met gedetailleerde beschrijving van de kernvoordelen van het platform.
- Stadium 2. “Vestiging”, **17 November – 18 Februari**  
Uitrollen van het MPV platform en aantrekken van de eerste websites, klanten en Contractanten; zakelijke processen aanleggen. Actieve campagne om alle belanghebbenden te informeren over de voorbereiding van de platformlancering.
- Stadium 3. “Uitrollen”, **Mei 2018**  
Het WE platform zal klaar zijn voor volledig volwassen toegang binnen 7 maanden vanaf de voltooiing van de fondswervingsprocedure. Erop uit zijnde nieuwe gebruikers aan te trekken zullen alle vroege gebruikers een bonus ontvangen voor de registratie en het succesvol voltooiën van een werk. Parallel daaraan zullen de geworven fondsen gebruikt worden om een actieve PR campagne uit te rollen met een passend gedetailleerd plan en een begrip van de kanalen voor het aantrekken van

nieuwe gebruikers tot het WE platform.

Vóór Augustus 2018 zullen alle transacties gedaan worden in WORDCOIN. De eerste Klanten zullen in staat zijn om de cryptogeldeenheid te kopen op de interne beurs van de ICO-niveau-investeerders terwijl de Contractanten in staat zullen zijn WORDCOIN om te zetten naar ETH op de interne beurs van het platform.

- Stadium 4. “Ontwikkeling”, **2019-2025**  
Uitrollen van nieuwe diensten, aangeboden door nieuwe groepen van Contractanten.

## **ICO Voorwaarden**

### **PRE ICO**

Hoeveelheid te distribueren WORDCOINs: 2.000.000 tokens.

Dit aantal zal proportioneel gedistribueerd worden onder de investeerders die ETH hebben overgemaakt aan het contract-account. Aldus zal de eerlijke marktwaarde van de tokens bepaald worden met gebruik van de formule:  $N=V/2.000.000$ , waarbij N de USD omzettingprijs is voor 1 WORDCOIN en V het aantal van de geworven fondsen, gedenomineerd in USD in de prijzen die actueel zijn op de data van de pre-ICO voltooiing.

De investeerders die deelnemen in de pre-ICO zullen de beloning naar ratio van hun geïnvesteerde fondsen ontvangen in de hoeveelheid van 3% van de ETH geworven van de ICO onmiddellijk bij zijn voltooiing.

#### **De leveringsperiode voor de ICO – 1 week.**

Start: 27/09/2017 om 10.00 uur Greenwich tijd. Einde: 04/10/2017 om 10.00 uur Greenwich tijd.

### **PRE ICO Bonussen**

- De investeerders die het projecten binnenkomen tijdens het pre-ICO stadium zullen beloond worden met een proportionele hoeveelheid van hun investering, gelijk aan 3% van de hoeveelheid ETH geworven tijdens de ICO direct na zijn einde.
- De investeerders die binnenkomen tijdens de eerste dag van de pre-ICO zullen bonussen krijgen die berekend worden gebaseerd op de pre-ICO resultaten en die kunnen oplopen tot 24% additionele WORDCOINs, namelijk:
  - The De investeerders die tijdens het eerste uur van de pre-ICO binnenkomen zullen hun deel van WORDCOINs ontvangen van de 2.000.000 die verkocht worden tijdens het pre-ICO stadium, naar ratio van hun contributie + 24% ADDITIONELE WORDCOINs bovenop



deze hoeveelheid van het bonussenfonds.

- De investeerders die tijdens het tweede uur van de pre-ICO binnekomen zullen het surplus krijgen van 23%, gedurende het derde uur – 22% en zo naar beneden naar 1%.
- De investeerders die meer dan 7 ETH investeren zullen de additionele hoeveelheid van 10% krijgen.
- De bonussen zullen op elkaar gestapeld worden en het surplus kan tot aan 35% reiken voor hen die investeren tijdens het eerste uur van de pre-ICO.

## ICO

5.100.000 WORDCOINs

Zullen verkocht worden voor de prijs die gedefinieerd zal worden tijdens de pre-ICO, maar niet minder dan \$1 voor 1 WORDCOIN. 1 week + 5% van de prijs welke gedefinieerd zal worden gedurende de pre-ICO, maar niet minder dan \$1 voor 1 WORDCOIN.

Week 5 + 5%  
Week 6 + 10%  
Week 7 + 15%  
Week 8 + 20%

Gebaseerd op de ICO resultaten zal de hoeveelheid van 100.000 tokens verdeeld worden als gift.

Alle WORDCOINs die niet verkocht werden gedurende de ICO zullen gekanaliseerd worden naar het platform-ondersteuningsfonds en vervolgens verdeeld worden als een bonus onder alle nieuwe Gebruikers die ofwel registreren ofwel op het platform werken plaatsen of voltooien.

**Duur: 4 weken.**

Start: 10/10/2017 om 19.00 uur Greenwich tijd. Einde: 09/11/2017 om 19.00 uur Greenwich tijd.

## POST ICO

2.900.000 WORDCOINs

Nieuwe Leden naar het Systeem Trekken – 500.000 WORDCOINs.

Samenwerkende Sites Aantrekken – 500.000 WORDCOINs.

Uitbreiding met Nieuwe Veelgevraagde Diensten – 800.000 WORDCOINs.

Bonussen voor Eerste-Dag-Investeerders, Hoofdinvesteerders en Grondleggersdeel – 600.000 WORDCOINs.

Verdeling van Beloningen Gebaseerd op Premiecampagneresultaten – 500.000 WORDCOINs.



# Team



**Pavel Burtsev**

Founder and CEO

Experienced in managing IT companies. Cofounder of First Cryptoconsulting Company. Successful Cryptocurrencies Trader. Creator of winning start-ups. Education: MGIMO, MBA in Economics. Background: Senior management in finances and IT dev



**Dariya Niyazova**

PR Manager

Experienced PR manager with extensive work experience in Chinese and English segment of the internet



**Dimitry Kotov**

Co-Founder

Full-Stack IT Specialist. Cofounder of First Cryptoconsulting Company. Authority PR Specialist. Founded dozens of winning start-ups. Education: Degree in data science



**Vlad Belousov**

Web Designer



**Andrey Ustinov**

Programmer



**Andrew Golyanov**

Multi-Language Translations Provider



**Sergey Vorobin**

Hardware Architect

## Technische Achtergrond

Het concept van het WordExpert platform is gebaseerd op de twee principes van: onafhankelijkheid en decentralisatie.

**Onafhankelijkheid:** Alle zakelijke processen worden aangedreven door smart contracts (slimme contracten) en zijn Ethereum-gebaseerd, wat ze volledig autonoom, veilig, doelgericht en betrouwbaar maakt. Dit systeem helpt om operatiekosten en bemiddelingskosten, heersend op conventionele freelance platformen, te reduceren. In contrast met andere platformen worden alle betalingen bij WE automatisch uitgevoerd, open voor iedereen om in te zien en te verifiëren, en voeren deze geen risico die kan oprijzen door de betrokkenheid van agentschappen. WordExpert is een zelfonderhoudend systeem dat geen externe begeleiding nodig heeft.

De conventionele online bedrijven die een gecentraliseerde structuur hebben neigen naar hoge kosten, kwaadwillende manipulatie en lastige financiële regulaties. De decentralisatie maakt het voor het Word-Expert platform mogelijk om de nood aan meerdere betalingen te reduceren, alsook administratieve barrières te verwijderen en kosten die rijzen uit inefficiënte boekhoudingspraktijken en overlappende functies te besparen. Daarbij reduceert het risico's op fraude.

Smart contracts helpen iedere manipulatie te voorkomen met transparante processen die kunnen lopen voor een lange tijdsperiode en altijd open zijn om te checken door ieder ander lid. Geen inbreuk zal ongezien voorbij gaan en accounts van medeplichtige gebruikers zullen onmiddellijk geblokkeerd worden. Het platform zal een robuust autorisatie- en authenticatiesysteem hebben, alsook een automatisch systeem dat het voor gebruikers mogelijk maakt gehoorzaamheid aan de platformregels te checken.

## Veiligheid

Veiligheid is de hoeksteen van het WordExpert ecosysteem. Een Testnet Systeem zal gebruikt worden om een gedegen test uit te voeren voor de smart contracts, geprogrammeerd om betalingen te doen en te ontvangen, en voor het beoordelingssysteem. Het IT beveiligingsteam zal geëngageerd en verantwoordelijk zijn voor het testen van het systeem met betrekking tot alle kwetsbaarheden voor hackeraanvallen en de methoden ontwikkelen om daarvoor te waken. Verder zullen we een systeem opbouwen van beschermingsmechanismen die zullen helpen om verdachte activiteiten en transacties te identificeren.

WordExpert zal dienen als een sociaal platform en het vertrouwen in het systeem zal gebaseerd zijn op de reputatie van zijn Gebruikers, die de identificatieprocedure zullen moeten ondergaan bij de registratie. De zogenoemde Sybil-aanvallen, wanneer grote hoeveelheden van anonieme accounts gecreëerd worden op het netwerk, zullen afgeweerd worden door grondige checks van nieuwe Gebruikers. Daarbij zal het systeem het mogelijk maken om de accounts te verifiëren, gebruikmakend van social media accounts, door speciale systemen voor checks van gebruikers en mobiele telefoonnummers.

Tijdens het ICO stadium zullen onze smart contracts de checks ondergaan door vijf onafhankelijke specialisten die een uitgebreide staat van dienst hebben in zowel het lanceren van externe als hun eigen ICO's. Daarbij zullen de contracten openlijk gepubliceerd worden op github.com zodat iedere specialist ze kan checken. Ieder persoon die een fout in de code vindt zal een beloning ontvangen van 1.000 WORDCOINS.

## Conclusie

Het WE platform is een goed ontworpen systeem dat werd gecreëerd, de breed gebaseerde staat van dienst van het team op deze markt bekrachtigend. In de snel veranderende wereld zien we duidelijk dat in de nabije toekomst in de meeste van de diensten zal worden voorzien op gedecentraliseerde platformen, aangedreven door blockchains, en de meeste van de bemiddelingskosten eliminerend. Dit zal het mogelijk maken om de marktrelaties eenvoudiger, goedkoper, sneller en veiliger te maken. Het is zinloos om het uitrollen van deze processen proberen te voorkomen. In tegendeel daarvan moeten bedrijven deze golf berijden en een grote uitbreiding van zulke platformen promoten. Voorwaarts gaand zal WE verbeteren en nieuwe diensten krijgen. Daarbij zijn we klaar om andere online gebaseerde diensten te lanceren, alleen betaalbaar in WORDCOIN, wat de prijzen tot nieuwe hoogten zal duwen.

We staan op de rand van een nieuw tijdperk en het is geweldig dat we een verschil kunnen maken in deze wereld en als eerste deze oplossingen kunnen opnemen.